



A N E X O II

RESOLUCIÓN DE DECANATO N°920/18

AÑO: 2025

1- Datos de la asignatura

Nombre | Operatoria de Comercio Exterior

Código | 1114

Tipo (Marque con una X)

Obligatoria	X
Optativa	

Modalidad (Marque con una X)

Presencial	
Hibrida ¹	X

Nivel (Marque con una X)

Pregrado	x
Grado	

Área curricular a la que pertenece | CO

Departamento |

Carrera/s | TECNICATURA UNIVERSITARIA EN COMERCIO EXTERIOR

Ciclo o año de ubicación en la carrera/s | 2 ° Año 2 cuatrimestre

Carga horaria asignada en el Plan de Estudios:

Total	96
Semanal	6

¹ Ver instrucciones anexas



Distribución de la carga horaria (semanal) presencial de los alumnos:

Teóricas	Prácticas	Teórico - prácticas
4	2	

Relación docente - alumnos:

Cantidad estimada de alumnos inscriptos	Cantidad de docentes		Cantidad de comisiones		
	Profesores	Auxiliares	Teóricas	Prácticas	Teórico-Prácticas
	1				1

2- **Composición del equipo docente** (Ver instructivo):

Nº	Nombre y Apellido	Título/s
1.	María Mercedes Bonifasin	Licenciada en Comercio Internacional

Nº	Cargo								Dedicación			Carácter			Cantidad de horas semanales dedicadas a: (*)				
	T	As	Adj	JTP	A1	A2	Ad	Bec	E	P	S	Reg.	Int.	Otros	Docencia		Investig.	Ext.	Gest.
															Frente a alumnos	Totales			
1.			X								X			X	3	10			

(*) la suma de las horas Totale + Investig. + Ext. + Gest. no puede superar la asignación horaria del cargo docente.



3- Plan de trabajo del equipo docente

1. Objetivos de la asignatura.

Que el alumno:

- 1- Comprenda la importancia que reviste un adecuado conocimiento de las bases para la formalización de los Contratos de Compraventa internacional de mercadería y los Contratos auxiliares.
- 2- Comprenda la importancia de las cláusulas Incoterms para regular los contratos comerciales internacionales. Conozca los términos y pueda aplicarlos adecuadamente.
- 3- Conozca las distintas alternativas disponibles para los Medios de Pago Internacional.
- 4- Comprenda las funciones de los bancos dentro de la operatoria de comercio exterior y domine los aspectos operativos e instrumentales particulares para cada operación bancaria.
- 5- Conozca y comprenda las diferentes alternativas de financiamiento para importación y exportación.
- 6- Interprete el funcionamiento operativo del Banco Central de la República Argentina (BCRA) en las operaciones de comercio exterior.
- 7- Comprenda la importancia que reviste el adecuado manejo de la documentación en las operaciones de comercio exterior analizando y utilizando los diferentes documentos relacionados con dicha tarea, conozca y sepa diferenciar a los actores intervinientes en todo proceso de internacionalización.
- 8- Domine la secuencia operativa de una operación de Exportación y de Importación.

2. Enunciación de la totalidad de los contenidos a desarrollar en la asignatura.

- 1- Contratos vinculados al Comercio Exterior. Formalización del Contrato de Compraventa Internacional de mercaderías y los contratos auxiliares: de Intermediación. Agencia. Distribución. Naturaleza jurídica. Elementos esenciales. Ventajas y desventajas. Aspectos para considerar ante la formalización de un contrato de carácter internacional. Criterios jurídicos. La Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (CNUDMI). Sus aportes. Solución de Controversias. Arbitraje Internacional.



- 2- La Cámara de Comercio Internacional. Antecedentes. Finalidad. Aportes e intervención en el desarrollo del comercio internacional.
Las cláusulas INCOTERMS. Su importancia para regular aspectos importantes en los Contratos Comerciales Internacionales Ejercicios de aplicación de las cláusulas Incoterms (v2020).
- 3- La actividad bancaria y el comercio exterior. Los Mecanismos de Pago/ Cobro Internacional. La operatoria bancaria. Principales instrumentos de Pago: Carta de Crédito. Cobranza. Transferencia. Características generales. Particularidades. Secuencia operativa. Las Practicas y usos uniformes de la Cámara de Comercio Internacional (ICC) para los principales medios de pago internacional (UCP 600 para Créditos Documentarios. UCP 522 para Cobranzas. Introducción al comercio electrónico y los medios de pago electrónico (MEP). Acuerdo sobre Comercio Electrónico Mercosur .
- 4- La Financiación del comercio exterior. Modos de financiamiento. Seguros relacionados con el comercio exterior.
- 5- El Mercado de Cambios. El regimen cambiario en Argentina. El papel del Banco Central de la Republica Argentina. El Regimen Penal Cambiario. La intervención de los bancos comerciales.
- 6- Aduana y Comercio Exterior. Principales actores que intervienen en el comercio exterior. El servicio aduanero y los auxiliares del comercio exterior (Importador /Exportador. Despachante de Aduanas, Agente de Transporte aduanero. Otros sujetos.)
Documentación de comercio exterior. Presentación de los principales documentos relacionados con las operaciones de importación y exportación. Otras intervenciones necesarias.
- 7- Las operaciones aduaneras. Operaciones de Importación y de Exportación.
Importación. Definiciones. Tipo de destinaciones. Secuencia operativa.
Exportación. Definiciones. Tipo de destinaciones. Secuencia operativa.
Regímenes Especiales de Importación y Exportación. Principales características. Regimen de Contenedores. Regimen de Equipaje. Envíos Postales Internacionales. Regimen de Muestras. Reimportación. Regimen de Compensación para envíos con deficiencia. Regimen de Courier, Exporta Simple. Regimen Exportación de Obras de Arte. Otros.
- 8- Tributos relacionados al comercio exterior. Tributos a la Importación. Tributos y Beneficios (Reintegro, Draw Back, Reembolsos) a la Exportación.
- 9- Clasificación Arancelaria de Mercadería. Nociones básicas. Individualización y clasificación de mercadería. Nomenclaturas Internacionales Aduaneras. Nomenclatura Común del Mercosur NCM. Estructura y elementos de clasificación. Reglas Generales Interpretativas. Notas explicativas. Procedimiento Sistemático de clasificación. La



Organización Mundial de Comercio (OMC) y su relación con la clasificación. Ejercicios prácticos de Clasificación Arancelaria.

- 10- Valoración de Importación. El Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) y su relación con la valoración de Importación. Normas de valor. Aplicación del artículo VII del GATT. Métodos de valoración. Prácticas de Valoración de Importación. Valoración de Exportación. Valor Imponible. Noción. Métodos para su obtención. Prácticas de Valoración de Exportación. Sistemas de control de valor para Importación y Exportación.
- 11- Cálculo Costos de Importación. (CIF) Análisis. Cálculo de costos. Confección de Planilla. Ejercicios prácticos Cálculo Precio de Exportación (FOB). Análisis. Cálculo de Precio. Confección de Planilla. Ejercicios prácticos. Ejercicios prácticos integradores.

3. Bibliografía (básica y complementaria).

- Introducción al Comercio Exterior, Héctor Félix Arese, 2° edición ampliada y actualizada , Editorial Errepar.
- Práctica Profesional de Negocios Internacionales, Héctor Félix Arese, Grupo Editorial Norma.
- Contratos y Comercio Exterior, La Compraventa Internacional de Mercaderías, Aldo Fratalochi , Ediciones Macchi
- Nuevos Principios y Fundamentos del Comercio Internacional e Intercultural, Carlos A. Ledesma, Editorial Buyatti.
- Manual Práctico de Comercio Exterior, 5° edición, Miguel A. Martín Martín-Ricardo Martínez Gormaz, FC Editorial
- Manual del Exportador, José María Moreno – Maximiliano Fantasía Macchi, 5° edición, Ediciones Macchi
- Comercio Exterior y Marketing Internacional – Gustavo Scarpetta – Vanina Zabala Terreno, Ed.Cordoba : Gustavo Martín Scarpetta,2023.
- Derecho Aduanero y Comercio Internacional, Juan Patricio Cotter , ediciones IARA Guía Practica
- Manual de Tributación para Importaciones y Exportaciones, Alfredo Ricardo Sternberg, Ediciones IARA, Guía Práctica.
- Clasificación Aduanera de Mercaderías, Silvina Sandra Fernandez-Leonardo Pellegrino-Nicolas Natalio Pranteda, Ediciones IARA , Guía Práctica.
- El Valor en Aduana de las Mercaderías, Miguel E. Bueno, 9° edición, Ediciones IARA Guía Práctica.
- Valor de Exportación, Daniel Zolezzi, Ediciones IARA Guía Práctica.
- Código Aduanero comentado, Marcelo Gottifredi, 4ta. Presentación, Editorial Mercojuris.
- Material entregado por la catedra y páginas web de consulta sugeridas en la medida que los temas que se desarrollen así lo requieran.



4. Descripción de Actividades de aprendizaje.

Resolución de problemas: resolución de prácticas del comercio exterior. Planteo de situaciones a resolver por los alumnos en forma individual / grupal sobre los temas: selección del Incoterms adecuado para una operación de comercio exterior, realización de una cotización internacional basada en el Incoterms seleccionado; identificar la documentación necesaria en los procedimientos para importar o exportar y reconocer los agentes que intervienen en las mismas. Ejercicios prácticos de clasificación arancelaria de la mercadería. Liquidación de los tributos exigibles en las operaciones de importación y exportación. Identificar y reconocer los diferentes Medios de Pago Internacional, sus procedimientos quienes son los sujetos que intervienen, la documentación bancaria y el papel que cumplen los bancos en la operatoria.

Tareas de investigación: en forma grupal y en base a pautas dadas por la catedra, se pretende que los alumnos investiguen distintos tópicos propuestos. Algunos de ellos serán: Relativos a las formas de salida al exterior – Piggy Back e Intercambio Compensado. Relativo a las Operaciones Aduaneras - Regímenes Especiales de Importación y Exportación. Relativo a la actividad bancaria: Formas de Financiamiento: Factoring, Forfaiting, Leasing aplicado al comercio exterior. Luego cada equipo desarrollará una práctica integradora simulando una operación de exportación.

5. Cronograma de contenidos, actividades y evaluaciones.

semana	N°		fecha	temas	Tipo clase	Obs
1°	1	LUNES	25/08/2025	Presentación de la materia.	presencial	
	2	MARTES	26/08/2025	Actores principales del comercio exterior : aduana y auxiliares.	presencial	Unidad 6
2°	3	LUNES	01/09/2025	Documentos e intervenciones particulares.	virtual	Unidad 6
	4	MARTES	02/09/2025	Internacionalizacion. Formas de salida al exterior.Repaso y nuevas estructuras	presencial	Intro
3°	5	LUNES	08/09/2025	El derecho uniforme en materia contractual internacional. CISG de la CNUDMI	virtual	Unidad 1
	6	MARTES	09/09/2025	De la compraventa a los contratos auxiliares	presencial	Unidad 1
4°	7	LUNES	15/09/2025	Solucion de controversias. Arbitraje Internacional.	virtual	Unidad 1



5°	8	MARTES	16/09/2025	Las reglas de comercialización. La ICC y las clausulas Incoterms	presencial	Unidad 2
	9	LUNES	22/09/2025	Análisis de casos y ejercicios Incoterms	virtual	Unidad 2
	10	MARTES	23/09/2025	Las operaciones aduaneras. Presentación general	presencial	Unidad 7
6°	11	LUNES	29/09/2025	Importación. Tipo destinaciones. Secuencia operativa	virtual	Unidad 7
	12	MARTES	30/09/2025	Exportación. Tipo destinaciones. Secuencia operativa	presencial	Unidad 7
7°	13	LUNES	06/10/2025	Regimenes Especiales de Importación y Exportación	virtual	Unidad 7
	14	MARTES	07/10/2025	Introducción a la clasificación arancelaria de la mercadería	presencial	Unidad 9
8°	15	LUNES	13/10/2025	Clase de consulta	virtual	
	16	MARTES	14/10/2025	EXAMEN 1° PARCIAL		
9°	17	LUNES	20/10/2025	Presentación general de tributos vinculados al comercio exterior	virtual	Unidad 8
	18	MARTES	21/10/2025	Tributos a la Importación. Devolución primer examen parcial.	presencial	Unidad 8
10°	19	LUNES	27/10/2025	Tributos y Beneficios a la Exportación	virtual	Unidad 8
	20	MARTES	28/10/2025	RECUPERATORIO 1° PARCIAL		
11°	21	LUNES	03/11/2025	Introduccion a la valoración aduanera. Elementos básicos del valor en Aduana	virtual	Unidad 10
	22	MARTES	04/11/2025	Liquidación de Tributos de importación y exportación. Devolución Recup. primer examen parcial.	presencial	Unidad 8
12°	23	LUNES	10/11/2025	La actividad bancaria y el comercio exterior. Presentación	virtual	Unidad 3
	24	MARTES	11/11/2025	Principales Medios de Pago internacional.	presencial	Unidad 3
13°	25	LUNES	17/11/2025	Financiación en comercio exterior	virtual	Unidad 4
	26	MARTES	18/11/2025	El Mercado de Cambio. Papel del BCRA. Intervención bancaria	presencial	Unidad 5
14°	27	LUNES	24/11/2025	Clase de consulta	virtual	
	28	MARTES	25/11/2025	EXAMEN 2° PARCIAL		
15°	29	LUNES	01/12/2025	Costos de Importación. Calculo Costos	virtual	Unidad 11



16°	30	MARTES	02/12/2025	Precio de Exportación. Analisis y calculo determinación precio. Devolución segundo examen parcial.	presencial	Unidad 11
	31	LUNES	08/12/2025	Clase de consulta	virtual	
	32	MARTES	09/12/2025	RECUPERATORIO 2° PARCIAL		
17°	33	LUNES	15/12/2025	Ejercicios integradores...poniendo en práctica los conocimientos adquiridos	presencial	
	34	MARTES	16/12/2025	Ejercicios integradores...poniendo en práctica los conocimientos adquiridos. Devolución Recup. segundo examen parcial	presencial	

6. Procesos de intervención pedagógica.

Es pretensión de la cátedra el dictado de clases dinámicas. Siguiendo ese objetivo, las mismas serán de carácter teórico aplicada, con mayor énfasis en este último aspecto. Los estudiantes conforme adquieran los conocimientos teóricos correspondientes, irán plasmando estos en la conformación de ejercicios de resolución siguiendo la secuencia lógica marcada por las actividades teóricas.

Se pretende que con los ejercicios de resolución y trabajos prácticos que se propongan los alumnos puedan emular el proceso de decisión, gestión y control que una firma debe necesariamente desarrollar a la hora de tomar la decisión de salir con su producto. La resolución de casos permitirá que los estudiantes aprendan haciendo, desempeñando el profesor el rol de orientador, y ayudándolos para integrar los conocimientos teóricos que vayan adquiriendo.

La dinámica de las clases estará enmarcada entonces por dos alternativas:

- clases teóricas donde se expondrán temas y aspectos teóricos relevantes mencionados en el contenido a desarrollar en la asignatura (punto 2), necesarios para facilitar la posterior resolución de casos prácticos correspondientes. Los temas por tratar serán comunicados de antemano al dictado de las respectivas clases y presentados de modo general en el primer encuentro de la cursada.
- clases prácticas en donde los alumnos, de manera individual o grupal, trabajarán sobre el desarrollo de ejercicios y resolución de casos prácticos con exposición común de resultados.

Asimismo, clases de exposición: de acuerdo con el cronograma de clases propuesto en el punto anterior, los estudiantes (en grupo) deberán presentar de manera oral el tema que le ha sido designado según el caso.

También se presentará a los alumnos plataformas virtuales para prácticas como el caso de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCEA). <https://www.argentina.gob.ar/vuce> y otras fuentes y recursos de información aplicados al comercio exterior.



La cursada de la asignatura se realizará bajo la modalidad híbrida, con encuentros presenciales y virtuales. Asimismo, dada la modalidad de la asignatura y las posibilidades que brindan las herramientas virtuales, el primer examen parcial se realizará de manera virtual mediando para ello el uso del campus virtual de la asignatura y, el segundo examen parcial se realizará de manera presencial.

7. Evaluación

La aprobación y promoción de la asignatura se adecúa a las OCAs 810/22 y 357/25:

Se evaluará por medio de dos parciales teórico-prácticos, con sus respectivos recuperatorios, donde la nota del recuperatorio reemplaza la nota del parcial recuperado.

La **promoción** se da cuando ambos parciales estén aprobados (con nota mayor a 4) y el promedio entre estos sea de 6 o más, habiendo cumplido también con el requisito del 50% de las APE aprobadas.

De las Actividades Pedagógicas: Serán dos Tema 1- Tópicos varios relacionados a las distintas unidades. Tema 2- Prácticas de Exportación simulando una operación con confección de documentos, liquidación de tributos, beneficios. Sin calificación numérica, APROBADAS o DESAPROBADAS.

La instancia de **habilitante** la alcanzarán aquellos/as estudiantes que tengan uno de los dos parciales desaprobados. Se rendirá en la primera fecha de final. En caso de aprobación, los/as estudiantes quedarán habilitados/as a rendir las restantes tres fechas de finales establecidas por la Facultad. En caso de desaprobación la instancia del habilitante, los/as estudiantes tendrán desaprobada la asignatura.

Los temas por evaluar en la instancia del habilitante serán los mismos que los del parcial desaprobado.

Se alcanza la instancia de **final** cuando ambos parciales hayan sido aprobados (con nota mayor a 4) pero no se alcanza la suma total de 12 o más; es decir, el promedio de los parciales es menor a 6 (seis). Asimismo, quedan habilitados/as a rendir en instancias de final quienes hayan aprobado el examen habilitante.

8. Asignación y distribución de tareas de cada uno de los integrantes del equipo docente.

La Profesora Bonifasin cuenta con un cargo a término para el dictado de la asignatura en el presente cuatrimestre por lo cual no se detallan actividades en el primero.