

**INSTRUMENTO A PLAN DE TRABAJO
DEL EQUIPO DOCENTE**

A N E X O II
RESOLUCIÓN DE DECANATO N°920/18

AÑO: 2023

1- Datos de la asignatura

Nombre | Operatoria de Comercio Exterior

Código | 1114

Tipo (Marque con una X)

Obligatoria	X
Optativa	

Modalidad (Marque con una X)

Presencial	
Híbrida ¹	X

Nivel (Marque con una X)

Pregrado	x
Grado	

Área curricular a la que pertenece | CO

Departamento |

Carrera/s | TECNICATURA UNIVERSITARIA EN COMERCIO EXTERIOR

Ciclo o año de ubicación en la carrera/s | 2 cuatrimestre 2/1/3

Carga horaria asignada en el Plan de Estudios:

Total	96
Semanal	6

Distribución de la carga horaria (semanal) presencial de los alumnos:

¹ Ver instrucciones anexas

Teóricas	Prácticas	Teórico - prácticas
4	2	

Relación docente - alumnos:

Cantidad estimada de alumnos inscriptos	Cantidad de docentes		Cantidad de comisiones		
	Profesores	Auxiliares	Teóricas	Prácticas	Teórico-Prácticas
	1	1			1

2- **Composición del equipo docente** (Ver instructivo):

Nº	Nombre y Apellido	Título/s
1.	Maria Mercedes Bonifasin	Licenciada en Comercio Internacional
2.	Maria Paula Rey Mendez Rodriguez	Abogada

Nº	Cargo								Dedicación			Carácter			Cantidad de horas semanales dedicadas a: (*)				
	T	As	Adj	JTP	A1	A2	Ad	Bec	E	P	S	Reg.	Int.	Otros	Docencia		Investig.	Ext.	Gest.
	Frente a alumnos		Totales																
1.			X							X					3	10			
2.			X							X					3	10			

(*) la suma de las horas Totale + Investig. + Ext. + Gest. no puede superar la asignación horaria del cargo docente.

3- Plan de trabajo del equipo docente

1. Objetivos de la asignatura.

Que el alumno:

- 1- Comprenda la importancia que reviste un adecuado conocimiento de las bases para la formalización de los Contratos de Compraventa internacional de mercadería y los Contratos auxiliare.
- 2- Comprenda la importancia de las cláusulas Incoterms para regular los contratos comerciales internacionales. Conozca los términos y pueda aplicarlos adecuadamente.
- 3- Conozca las distintas alternativas de los Medios de Pago Internacional.
- 4- Comprenda las funciones de los bancos dentro de la operatoria de comercio exterior y domine los aspectos operativos e instrumentales particulares para cada operación bancaria.
- 5- Conozca y comprenda las diferentes alternativas de financiamiento para importación y exportación.
- 6- Interprete el funcionamiento operativo del Banco Central de la República Argentina (BCRA) en las operaciones de comercio exterior.
- 7- Comprenda la importancia que reviste el adecuado manejo de la documentación en las operaciones de comercio exterior analizando y utilizando los diferentes documentos relacionados con dicha tarea, conozca y sepa diferenciar a los actores intervinientes en todo proceso de internacionalización.
- 8- Domine la secuencia operativa de una operación de Exportación y de Importación.

2. Enunciación de la totalidad de los contenidos a desarrollar en la asignatura.

- 1- Contratos vinculados al Comercio Exterior. Formalización del Contrato de Compraventa Internacional de mercaderías y los contratos auxiliares: de Intermediación. Agencia. Distribución. Naturaleza jurídica. Elementos esenciales. Ventajas y desventajas. Aspectos a considerar ante la formalización de un contrato de carácter internacional. Criterios jurídicos. La Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (CNUDMI) . Sus aportes. Solución de Controversias. Arbitraje Internacional.
- 2- La Cámara de Comercio Internacional. Antecedentes. Finalidad. Aportes e intervención en el desarrollo del comercio internacional. Las cláusulas INCOTERMS. Su importancia para regular los Contratos Comerciales en lo que se refiere a las condiciones de entrega, distribución de gastos y transferencia de riesgos, confección de documentos. Ejercicios de aplicación de las cláusulas Incoterms.

- 3- Operatoria bancaria. Los Mecanismos de Pago Internacional. La actividad bancaria y el comercio exterior. Principales actividades bancarias. Su intervención en el comercio exterior. Los medios de Pago Internacional. Principales instrumentos : Carta de Crédito. Cobranza . Cheque. Letra de Cambio. Orden de Pago. Características generales. Secuencia operativa. Las Practicas y usos uniformes de la Cámara de Comercio Internacional (ICC) para los medios de pago internacional :Brochures 600 para Créditos Documentarios. Brochure 522 para Cobranzas. Brochure 750 para Obligaciones de Pago Bancaria.
Introducción al “E -Commerce” y los Medios de Pago Electrónico.
- 4- La Financiación del comercio exterior. Modos de financiamiento. Seguros relacionados con el comercio exterior.
- 5- El Mercado de Cambios. La intervención bancaria en la liquidación de divisas . El regimen cambiario en Argentina. El papel del Banco Central de la Republica Argentina. El Regimen Penal Cambiario.
- 6- Aduana y Comercio Exterior. Principales actores que intervienen en el comercio exterior. El servicio aduanero. Importador /Exportador . Despachante de Aduanas, Agente de Transporte aduanero. Otros sujetos.
Documentos usuales en comercio exterior. Presentación de los principales documentos relacionados con las operaciones de importación y exportación. Otras intervenciones necesarias.
- 7- Las operaciones aduaneras. Operaciones de Importación y de Exportación .
Importación . Definiciones. Tipo de destinaciones. Secuencia operativa de una operación. Tributos relacionados.
Exportación. Definiciones. Tipo de destinaciones. Secuencia operativa de una operación. Tributos y estímulos (Reintegros. Reembolsos. Regimen de Draw Back) relacionados.
Regímenes Especiales de Importación y Exportación. Principales características. Regimen de Contenedores. Regimen de Equipaje. Envíos Postales Internacionales. Regimen de Muestras. Reimportación. Regimen de Compensación para envíos con deficiencia. Regimen de Courier, Exporta Simple. Regimen Exportación de Obras de Arte.
- 8- Clasificación Arancelaria de Mercadería. Nociones básicas. Individualización y clasificación. Nomenclaturas Internacionales Aduaneras. Nomenclatura Común del Mercosur NCM. Estructura y elementos de clasificación. Reglas Generales Interpretativas. Notas explicativas. Procedimiento Sistemático de clasificación. La Organización Mundial de Comercio (OMC) y su relación con la clasificación. Ejercicios prácticos de Clasificación Arancelaria.
- 9- Valoración de las mercaderías de importación. El Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) y su relación con la valoración de Importación. Normas de valor. Aplicación del artículo 7 del GATT. Métodos de valoración. Ajustes.
Prácticas de Valoración de Importación.
Valoración de las mercaderías de exportación. Valor Imponible. Métodos. Nivel. Precio FOB oficial. Valor FOB mínimo. Ajustes. Análisis y aplicación para el pago de tributos y aplicación de beneficios.
Prácticas de Valoración para Exportación.

10- Análisis de Costos y Precios de las Operaciones de Comercio Exterior.

Importación. Cálculo de costos de importación. Ejercicios prácticos.

Análisis de Precio de Exportación. Cálculo de precio de exportación. Ejercicios prácticos.

11- Aspectos operativos finales. Análisis en base a casos prácticos reales de la secuencia de una operación de exportación. Circuito de los medios de pago, de la mercadería, la documentación, los actores intervinientes.

3. Bibliografía (básica y complementaria).

- Introducción al Comercio Exterior, Hectór Felix Arese , 2° edición ampliada y actualizada , Editorial Errepar.
 - Contratos y Comercio Exterior, La Compraventa Internacional de Mercaderías, Aldo Frataloichi , Ediciones Macchi
 - Nuevos Principios y Fundamentos del Comercio Internacional e Intercultural, Carlos A. Ledesma ,Editorial Buyatti.
 - Manual Práctico de Comercio Exterior, 5° edición, Miguel A. Martin Martin-Ricardo Martinez Gormaz, FC Editorial
 - Manual del Exportador, José María Moreno – Maximiliano Fantasía Macchi, 5° edición, Ediciones Macchi
 - Derecho Aduanero y Comercio Internacional, Juan Patricio Cotter , ediciones IARA Guia Practica
 - Manual de Tributación para Importaciones y Exportaciones, Alfredo Ricardo Sternberg, Ediciones IARA, Guia Práctica.
 - Clasificación Aduanera de Mercaderías, Silvina Sandra Fernandez-Leonardo Pellegrino-Nicolas Natalio Pranteda, Ediciones IARA , Guia Práctica.
 - El Valor en Aduana de las Mercaderías , Miguel E. Bueno, 9° edición, Ediciones IARA Guía Práctica.
 - Valor de Exportación, Daniel Zolezzi, Ediciones IARA Guía Práctica.
 - Código Aduanero comentado, Marcelo Gottifredi , 4ta. Presentación, Editorial Mercojuris
- Material entregado por el profesor y páginas web de consulta sugeridas en la medida que los temas que se desarrollen así lo requieran.

4. Descripción de Actividades de aprendizaje.

Resolución de problemas: planteo de situaciones a resolver por los alumnos en forma individual / grupal sobre los siguientes temas: seleccionar el Incoterms adecuado para una operación de comercio exterior , identificar la documentación necesaria en todo proceso para importar y exportar y reconocer los agentes intervinientes . Ejercitar en la clasificación arancelaria de la mercadería. Liquidar los tributos exigibles en las

operaciones de importación y exportación; así como también los beneficios en exportación. Identificar y reconocer la documentación bancaria necesaria en las operaciones de importación y exportación.

Tareas de investigación: en forma grupal y en base a pautas dadas por el profesor, investigar los aspectos más relevantes de algunos Organismos e Instituciones Internacionales que participan en el Comercio Internacional. Cámara de Comercio Internacional (ICC)- Centro de Comercio Internacional (ITC) – Organización Mundial de Comercio (OMC) – Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) – Comisión Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (UNCITRAL) – Foro Económico Mundial (WEF- A nivel nacional : Comisión Nacional de Comercio Exterior (CNCE) Ministerio de Desarrollo Productivo. – Centro de Economía Internacional (CEI) Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto.

5. Cronograma de contenidos, actividades y evaluaciones.

semana	N°	fecha	temas	Tipo clase	Obs	
1°	1	LUNES	21/08/2023	Presentación de la materia. Conceptos y desarrollo del comercio exterior	presencial	
	2	MARTES	22/08/2023	La internacionalización de la empresa. Formas de salida el exterior.	presencial	intro
2°	3	LUNES	28/08/2023	Internacionalización de la empresa. Nuevas estructuras	virtual	intro
	4	MARTES	29/08/2023	La compraventa internacional de mercadería. Contrato. CISG de la CNUDMI	presencial	Unidad 1
3°	5	LUNES	04/09/2023	Contratos anexos. Solución de controversias. Arbitraje	virtual	Unidad 1
	6	MARTES	05/09/2023	La ICC y las cláusulas Incoterms	presencial	Unidad 2
4°	7	LUNES	11/09/2023	Incoterms II . Ejercicios prácticos y debate sobre posibles soluciones.	virtual	Unidad 2
	8	MARTES	12/09/2023	Principales actores del comercio exterior. Aduana y auxiliares del comercio exterior	presencial	Unidad 6
5°	9	LUNES	18/09/2023	Documentación relacionada al comercio exterior.	virtual	Unidad 6
	10	MARTES	19/09/2023	Banco Central de la RA . El Mercado de Cambios	presencial	Unidad 5
6°	11	LUNES	25/09/2023	Los Bancos. Principales actividades en el comercio exterior	virtual	Unidad 3

	12	MARTES	26/09/2023	Medios de Pago Internacional - Medios de Pago electrónico	presencial	Unidad 3
7°	13	LUNES	02/10/2023	La financiación en el comercio exterior . Modos de financiamiento. Seguros	virtual	Unidad 4
	14	MARTES	03/10/2023	EXAMEN 1° PARCIAL		
8°	15	LUNES	09/10/2023	Las operaciones aduaneras. Presentación general	virtual	Unidad 7
	16	MARTES	10/10/2023	Importación. Tipo de destinaciones. Operatoria	presencial	Unidad 7
9°	17	LUNES	16/10/2023	Importación. Tributos	virtual	Unidad 7
	18	MARTES	17/10/2023	Exportación. Tipo de destinaciones. Operatoria Devolución 1° parcial	presencial	Unidad 7
10°	19	LUNES	23/10/2023	Exportación. Tributos y Beneficios	virtual	Unidad 7
	20	MARTES	24/10/2023	RECUPERATORIO 1° PARCIAL		
11°	21	LUNES	30/10/2023	Regimenes Especiales de Importacion y Exportación.	virtual	Unidad 7
	22	MARTES	31/10/2023	Ejercitación Regimenes Especiales Devolución Recuperatorio 1° parcial	presencial	Unidad 7
12°	23	LUNES	06/11/2023	Introducción a la clasificación aduanera	virtual	Unidad 8
	24	MARTES	07/11/2023	Ejercitación clasificación aduanera	presencial	Unidad 8
13°	25	LUNES	13/11/2023	Introduccion a la valoración aduanera importación . Art 7 GATT . Metodos valoración	virtual	Unidad 9
	26	MARTES	14/11/2023	Analisis y cálculo costos CIF Importación	presencial	Unidad 10
14°	27	LUNES	20/11/2023	Introducción a la valoracion aduanera de exportación. Metodos valoracion	virtual	Unidad 9
	28	MARTES	21/11/2023	Ejercitación costos importación	virtual	Unidad 10
15°	29	LUNES	27/11/2023	EXAMEN 2° PARCIAL		
	30	MARTES	28/11/2023	Análisis y calculo precio FOB Exportación	presencial	Unidad 10
16°	31	LUNES	04/12/2023	Aspectos operativos finales. Repaso. Ejercicios integradores. Presentación Proyectos	virtual	Unidad 10
	32	MARTES	05/12/2023	Ejercitación precio exportación Devolución 2° parcial	presencial	Unidad 10
17°	33	LUNES	11/12/2023	RECUPERATORIO 2° PARCIAL		

	34	MARTES	12/12/2023	Presentación proyectos de exportación	presencial	
18°	35	LUNES	18/12/2023	Presentación proyectos de exportación	presencial	
	36	MARTES	19/12/2023	Presentación proyectos de exportación Devolución Recuperatorio 2° parcial	presencial	

6. Procesos de intervención pedagógica.

Es pretensión de la cátedra el dictado de clases dinámicas. Siguiendo ese objetivo, las mismas serán de carácter teórico aplicada, con mayor énfasis en este último aspecto. Los estudiantes conforme adquieran los conocimientos teóricos correspondientes, irán plasmando estos en la conformación de ejercicios de resolución siguiendo la secuencia lógica marcada por las actividades teóricas.

Se pretende que con los ejercicios de resolución y trabajos prácticos que se propongan, los alumnos puedan emular el proceso de decisión, gestión y control que una firma debe necesariamente desarrollar a la hora de tomar la decisión de salir al exterior con su producto. La resolución de casos permitirá que los estudiantes aprendan haciendo, desempeñando el profesor el rol de orientador, y ayudándolos para integrar los conocimientos teóricos que vayan adquiriendo.

La dinámica de las clases estará enmarcada entonces por dos alternativas :

a. clases teóricas donde se expondrán temas y aspectos teóricos relevantes mencionados en el contenido a desarrollar en la asignatura (punto 2), necesarios para facilitar la posterior resolución de casos prácticos correspondientes. Los temas por tratar serán comunicados de antemano al dictado de las respectivas clases y presentados de modo general en el primer encuentro de la cursada.

b. clases prácticas en donde los alumnos, de manera individual o grupal, trabajarán sobre el desarrollo de ejercicios y resolución de casos prácticos con exposición común de resultados.

Asimismo, clases de exposición : de acuerdo con el cronograma de clases propuesto en el punto anterior, los estudiantes (en grupos) deberán presentar de manera oral el tema que le ha sido designado según el caso.

También se presentara a los alumnos plataformas virtuales para prácticas como el caso de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) .

<https://www.argentina.gob.ar/vuce>

La cursada de la asignatura se realizará bajo la modalidad híbrida, con encuentros presenciales y virtuales. Asimismo, dada la modalidad de la asignatura y las posibilidades que brindan las herramientas virtuales, los exámenes parciales se realizarán de manera virtual mediando para ello el uso del campus virtual de la asignatura.

7. Evaluación

Se evaluará por medio de dos parciales teórico-prácticos, con sus respectivos recuperatorios, donde la nota del recuperatorio reemplaza la nota del parcial recuperado.

La **promoción** se da cuando ambos parciales estén aprobados (con nota mayor a 4) y el promedio de los mismos sea de 6 o más, habiendo cumplido también con el requisito del 50% de las APEs aprobadas.

Las APEs serán dos (temas : 1-Organismos Internacionales que intervienen en el comercio internacional y Nuevas Estructuras para la internacionalización de las empresas. 2- Proyecto de Exportación) y no tendrán calificación numérica sino que serán APROBADAS o DESAPROBADAS.

La instancia de **habilitante** la alcanzarán aquellos/as estudiantes que tengan uno de los dos parciales desaprobados. Se rendirá en la primera fecha de final. En caso de estar aprobada los/as estudiantes quedan habilitados/as a rendir las restantes tres fechas de finales establecidas por la Facultad. En caso de desaprobado la instancia del habilitante, los/as estudiantes tendrán desaprobada la asignatura.

Los temas a evaluar en la instancia del habilitante serán los mismos que los del parcial desaprobado.

Se alcanza la instancia de **final** cuando ambos parciales estén aprobados (con nota mayor a 4) pero no se alcanza la suma total de 12 o más; es decir, el promedio de los parciales es menor a 6 (seis). Asimismo, quedan habilitados/as a rendir en instancias de final quienes hayan aprobado el examen habilitante.

8. Asignación y distribución de tareas de cada uno de los integrantes del equipo docente.

El equipo docente se encuentra compuesto por la Lic. María Mercedes Bonifasin, como profesora de la cátedra , adjunta con dedicación parcial, en tanto la Abog. María Paula Rey Méndez, es profesora de la cátedra de Regimen Aduanero, con mismo cargo y dedicación.

Ambas docentes, de acuerdo a sus competencias y habilidades, comparten las cátedras en temas relacionados.